



3

Contactblad

STICHTING ONDERNEMERS DANTUMADEEL



19^e jaargang | **september 2018**

BOERSMA
VERTROUWD
MET SERVICE
Goede service voor 'n eerlijke prijs.

ONGELUKJE?
Berging door
onze takelwagen
is **GRATIS**

• Verkoop nieuwe auto's
en occasions
• Onderhoud en reparatie alle
personen en bedrijfswagens
• APK-keuring, gratis bij een grote
onderhoudsbeurt
• Takel-, berging- en autohulpdienst
24 uur bereikbaar

Klantenbeoordelingen
Klanten beoordelen ons
met een **8,7**.
100% beveelt ons aan.
www.autobedrijfboersma.nl

AUTOMOBIELBEDRIJF
BOERSMA
www.autobedrijfboersma.nl

Voorweg 17
9113 PA Wouterswoude
T (0511) 42 20 21

BOVAG

Restaurant & Partycentrum Old Dutch
Old Dutch
de Westereen

Buffet € 19,75 p.p.
Inclusief drankjes € 27,50 p.p.
Van 2 tot 150 personen!

Kom eens heerlijk dineren bij Open Keuken Restaurant Old Dutch in De Westereen. Elk weekend serveren wij in ons Restaurant een luxe buffet voor jong en oud. Ook tafelgrillen en indoor BBQ behoort tot de mogelijkheden. Old Dutch biedt diverse opties voor zowel de zakelijke als de particuliere markt. Meer weten? Bel 0511-442638

Tapas € 18,50
Voor 2 personen

Indoor BBQ € 18,50
Voor 10 personen

Stamppotbuffet € 13,75
Voor 10 personen

Bekijk onze nieuwe website op www.old-dutch.com

**Samen voor een
duurzame toekomst**

Damstra
Koninklijke
Installatietechniek

Kolkensloane 4 • 9114 AG Driezum
info@damstra.nl • www.damstra.nl

Samen stappen ondernemen

Wij staan naast de ondernemer, waar dit ons ook brengt.
Graag praten wij met onze klanten over hun ambities en ideeën
en geven we passend advies. Samen zetten we stappen vooruit.
Maak ook een vrijblijvende afspraak voor een adviesgesprek.
www.vanwieren-vellinga.nl

**van Wieren
& Vellinga**
ADVISEURS
ACCOUNTANTS



Geachte lezers van het SOD-magazine

Eén blik op de kalender geeft aan dat de maand september zich weer heeft aangediend. Die mooie zomer, welke eigenlijk al begon in mei, is weer voorbij. Ook deze ((sub)tropische) zomer kan in de geschiedenisboeken worden bijgeschreven.

Het nieuwe seizoen van de SOD is, als u dit leest, weer van start gedaan. U hebt kennis gemaakt met een 'âld Westereender' die de NDC-groep weer op de rails heeft gezet. Het was duidelijk te zien: 'it keapmantsje sit d'r noch yn!' Het is nieuwsgierig hoe een dagblad zijn waarde behoudt in de digitale wereld van tegenwoordig. Ook in de afgelopen maanden is de SOD in diverse settingen actief geweest. Eén ervan is het veel besproken kruispunt in Damwâld. Dit valt in de categorie van voortschrijdend inzicht. Een maquette is heel anders dan de werkelijkheid! Dat de nieuwe wethouder Kees Wielstra gelijk door de mosterd is gehaald, staat als een paal boven water. Volgens de SOD zal er vast een oplossing komen naar tevredenheid van de verschillende partijen.

Het gesprek met wethouder Rommy Kempenaar en de burgemeester is ook erg nuttig geweest. U hebt op de ledenvergadering kennis met hen kunnen maken. We hebben, als SOD, vertrouwen in een goede samenwerking. Voor de komende novembermaand staan de verkiezingen in de DFK op de planning. De uitkomst is zonder twijfel van invloed op Dantumadiel. Komt er een raad welke uit hoofdzaak uit Dokkumers bestaat of wordt deze breed samengesteld uit de geheel nieuwe gemeente? Het blijft voor alsnog gissen..

Als ik dit schrijf is Prinsjesdag nog niet geweest. Rutte en zijn medestrijders zullen vast verrassingen voor ons in petto hebben. Dekking voor de afschaffing van de dividendbelasting zal vast geen probleem zijn. BTW wat omhoog en de toeslagen ietsje omhoog. Het motto is vast: 'je kunt beter bij veel een beetje halen, dan bij een paar veel'. Korte termijn denken is Den Haag niet vreemd. Achteruitkijken doen ze daar niet. Volgens Den Haag loopt de economie als een trein. Lonen kunnen volgens SP best een paar procenten omhoog. Dat de familiebedrijven de crisis met moeite doorgekomen zijn en eigenlijk even op adem moeten komen is er niet bij. We wachten het af.

Het bestuur heeft weer zin in het nieuwe seizoen. Het programma biedt weer veel afwisseling. Als bestuur van de SOD wensen we onze leden een goede orderportefeuille toe, maar vooral veel gezondheid!

Tot ziens, Bauke Schaafsma



Colofon

SOD

Contactblad van de Stichting Ondernemers Dantumadeel
Verschijnt vier keer per jaar - september 2018

De Stichting Ondernemers Dantumadeel (SOD),
is opgericht op 1 april 1999 en heeft als doel:

- bevorderen van zakelijke belangen van leden, als wel zakelijke en persoonlijke contacten tussen leden te bevorderen
- scheppen van stimulerende voorwaarden voor ondernemers in de regio, in het bijzonder van de noodzakelijke contacten
- onderhouden van contacten met overheden in de regio
- bevorderen van de bedrijvigheid in de regio
- bevorderen en uitvoeren van activiteiten, die tot het bereiken van de genoemde doelstellingen kunnen leiden

Bestuurssamenstelling:

- **B. Schaafsma**, voorzitter
- **S. Bosgraaf**, secretaris
- **D. Gros**, penningmeester
- **B. de Boer, J. de Boer, R. Wijnstra**, leden
- **Notaris Beks**, adviseur

Voor informatie en aan- of afmeldingen:

Bestuurssecretariaat SOD: Anita van Wieren: 06 - 36 12 67 61
www.sod-dantumadeel.nl - info@sod-dantumadeel.nl

Contributie: € 212,50 excl. BTW

Inhoud

- Voorwoord.....3
- Geanimeerde start seizoen 2018-2019 SOD.....4
- Wethouder Rommy Kempenaar wil tussen ondernemers staan.....5
- Fairtrade, een grotere kans op een beter leven.....6
- Agrarische dienstverlening en veel meer bij Rosier.....7
- Daniël Keizer van Eijgen Finance Drachten.....9
- Sterke regio voor Autoland van den Brug ook belangrijk.....10
- De elf van Wyger Smits.....11
- Columns.....12
- Burgemeester opende vernieuwd pand Abiant.....13
- Taxi NOF landelijke primeur met AED's in taxi's.....13
- www.sod-dantumadeel.nl.....13
- Accénto Keukens in Damwâld.....14
- Kerstpakketten bij Fryskekadoos.....14
- Handelsonderneming Schaafsma - Wâlterswâld.....14

Wist u dat SOD ook te vinden is op Facebook en Twitter? Via deze kanalen houden wij u op de hoogte van de laatste nieuwtjes van o.a. onze leden en interessante informatie voor de ondernemer. Dus volg ons en blijf op de hoogte!

Like ons op facebook: [SodDantumadeel](https://www.facebook.com/SodDantumadeel)
Volg ons op Twitter: [@Sod_Dantumadeel](https://twitter.com/Sod_Dantumadeel)



Geanimeerde start seizoen 2018-2019 SOD

DE WESTEREEN – Donderdagavond 20 september begon het nieuwe seizoen 2018-2019 van de Stichting Ondernemers Dantumadeel. De eerste avond in Restaurant & Partycentrum Old Dutch in De Westereen, werd direct een klapper, mede door de spreker van deze avond: Pier Baarsma, algemeen directeur NDC Media groep. Zijn thema was: NDC Transitie krantenbedrijf naar een mediamarketing uitgeverij.



Na de ontvangst zo tussen 18:15 - 18:45 uur opende onze voorzitter Bauke Schaafsma de avond op zijn eigen kenmerkende humoristische, maar vooral ook korte, wijze. Daarna was er een uitstekend buffet, waarna Pier Baarsma, een Westereender in hart en nieren het woord kreeg.

Pier Baarsma is wat ze in sporttermen noemen 'gepakt en gemazeld' in het zakenleven. Een man die gedurende een aantal jaren een topfunctie bij Philip Morris vervulde. Een baan met veel perspectief, die hij op dertigjarige leeftijd 'ruilde' voor een functie bij Coca Cola. Hij werd voor dit merk de Nederlandse baas en ontwikkelde zich steeds verder. Toen hij echter van de wereldgigant de kans kreeg om zijn vleugels nog meer uit te slaan in het buitenland, kwam er een moment van overdenking, waarbij het ouder worden van zijn ouders een belangrijke rol speelde. De familieband, maar ook de Friese roots gaven de doorslag om niet verder te groeien bij Coca Cola. Hij richtte zijn eigen consultancy bedrijf op, een bedrijf dat steeds beter ging lopen en naast uitstekende kanten beschikte over nog meer uitstekende contacten.

Toen Baarsma een telefoontje kreeg met daarin de mededeling 'it heitelân ropt', wekte dit zoveel nieuwsgierigheid op, dat er een gesprek volgde en

er meer duidelijkheid kwam dat de NDC een beroep op hem deed. Niet rechtstreeks, maar via FB Oranjewoud. De Noordelijke Dagblad Combinatie verkeerde in zwaar weer en het beroep bleek niet tevergeefs. Pier Baarsma, hoewel hij de laatste is die dit zal toegeven, bleek de juiste man op het juiste moment op de juiste plaats. Hij en het hele team van de NDC wisten de neerwaartse spiraal om te buigen. Hiervoor was een nieuwe strategie, maar vooral ook anders denken nodig.



Een puur sang krantenbedrijf transformeren naar een mediamarketing uitgeverij bleek niet eenvoudig. Nog steeds zijn de Leeuwarder Courant, het Friesch Dagblad en het Nieuwsblad van het Noorden sterke pijlers, maar steeds meer richt de NDC haar pijlers ook op andere aspecten, zoals Podium TV, Plan enz. Een reeks van nieuwe mogelijkheden werd aangeboord.

Nog steeds is het vertellen van verhalen onze drijfveer, maar dan op een steeds breder terrein. We hebben een omzet van 115 miljoen, tegenover de ruim 670 medewerkers. We blijven gericht op de twee miljoen mensen in Noord-Nederland, met onze krantentitels bereiken we meer dan 500.000 mensen per week, maar dankzij onze investeringen in andere media, zitten we op 1,4 miljoen mensen die we in totaal bereiken. Dit hebben we onder anderen gedaan, door bedrijven waar veel kennis van zaken zit over te nemen. Ik ben van mening dat we een groei van twee procent per jaar zullen maken als ik naar de toekomst kijk', besloot Baarsma zijn boeiend verhaal over een media bedrijf dat iedereen kent en een mening over heeft.

Wethouder Rommy Kempenaar wil tussen ondernemers staan

DAMWÂLD – Wethouder Rommy Kempenaar voelt zich binnen enkele maanden al helemaal in zijn element in het gemeentehuis van Dantumadiel. Een wethouder met een sociaal karakter, dat hij volgens eigen verklaring van huis uit heeft meegekregen. 'Mijn vader was een echte socialist, bij wie het denken aan het welzijn van een ander centraal stond. Het iets voor een medemens die het moeilijk heeft kunnen betekenen, dat is mijn inslag ook. Niet iedereen heeft, om wat voor reden dan ook, dezelfde kansen gekregen. Mensen helpen en stimuleren om mee te doen in de maatschappij, is een van mijn sociale taken,' aldus Kempenaar, die ook de ondernemers in zijn portefeuille heeft. 'Je leert in een maand wethouderschap meer, dan in een jaar raadslid zijn.'



Een nadere kennismaking met Rommy Kempenaar, is een gesprek over kansen, mogelijkheden, stimuleren, maar vooral ook aandacht voor elkaar. Tijdens de slotbijeenkomst van onze vereniging in juni, was Kempenaar ook aanwezig. 'Ik zie de Stichting Ondernemers Dantumadeel als een sterke vereniging. Als gemeente moeten we daar blij mee zijn, want het is een serieuze gesprekspartner. Een lokale, vitale ondernemersvereniging

is voor de gemeente van groot belang. Een vereniging waar je mee moet samenwerken, samen op zoek gaan om de positie van de gemeente Dantumadiel nog sterker te maken. Een goede ondernemerscultuur scheppen met prima voorwaarden, waarbij we soms best de randen van het kader kunnen opzoeken. Niet direct "nee" zeggen, maar onderzoeken wat de mogelijkheden zijn. Dat kan in mijn visie gemakkelijk, want we zijn in principe maar een kleine gemeente. Ik ben geboren en getogen in De Westereen, ken de mentaliteit van deze regio, maar ook het ondernemersklimaat. Moeten we dan precies volgens de regeltjes werken? In principe uiteraard wel, maar soms als je er even buiten kijkt, blijken er plotseling mogelijkheden te zijn, die op voorhand niet verwacht werden.'

Kempenaar, wethouder namens Sociaal Links, is sinds 2011 lid van de PvdA. Eerst nam hij zitting in de schaduwfractie en werd later drie jaar raadslid, voordat hij wethouder werd. 'De reden dat ik lid ben geworden van de PvdA heeft te maken met een samenleving die telkens meer lijkt te verhardden: "ieder voor zich en god voor ons allen". Mijns



inziens is dit niet de manier om onze rijkdom en welvaart te verdelen. Simpele voorbeelden hiervan zijn, dat de werkende helden gewaardeerd moeten worden en dat een kind zijn of haar opleiding en ontwikkeling niet afhankelijk hoort te zijn van waar de wieg heeft gestaan. In 2009 heb ik mijn opleiding financieel management op de Noordelijke Hogeschool Leeuwarden afgerond. Om opleiding en zakgeld bij elkaar te verdienen ben ik, naast mijn opleiding, enkele jaren voeger geweest. In deze periode mocht ik aan de werksfeer op de bouw en vooral het zware werk proeven. Na mijn opleiding heb ik mijn eigen bedrijf opgericht in de advisering van verzekeringen en hypotheek. Zakelijk heb ik vooral gemeentelijk en regionaal mijn relaties, dit scheelt erg in reistijd en bevordert betrokkenheid bij de regio.'

Transparant zijn en gemakkelijk bereikbaar, vormen kernwoorden in het verhaal van Kempenaar. 'Tussen de mensen staan, contact met ze hebben, niet vanuit mijn kantoor op het gemeentehuis, maar daar waar mensen werken, wonen en samenkomen. Daar kunnen we mensen helpen, ook de mensen die buiten de boot zijn gevallen of dreigen te vallen. Proberen hen de regie van hun eigen leven weer te geven, niet door alles voor hen weg te pakken, of het geven van een uitkering. Juist niet, mensen het gevoel van "er mogen zijn" weer teruggeven. Echt niet iedereen vindt het prettig om niet actief mee te draaien. Nogmaals niet iedereen heeft dezelfde kansen gehad. Als je erin duikt, blijken zaken vaak anders. Geloof mij maar, ik heb de overtuiging dat een gewone arbeider vaak drie/vier keer zo hard, vooral lichamelijk, werkt als een directeur. We vormen samen de samenleving en wees eens eerlijk, mensen die zich goed en gezien voelen, zijn de bouwstenen voor de samenleving. Ook de gemotiveerde werkers in de vele, mooie kleine en grote bedrijven, die Dantumadiel kenmerken.

Fairtrade, een grotere kans op een beter leven



Meer dan 60% van alle werkenden in ontwikkelingslanden leeft op of onder de armoedegrens. De Fairtrade Gemeentecampagne streeft naar een wereld waarin iedereen een kans op ontwikkeling krijgt. Door te zorgen voor meer eerlijke handel, zijn boeren en producenten in ontwikkelingslanden in staat om zelf hun levensomstandigheden te verbeteren en te bouwen aan een toekomst voor hun bedrijf, hun familie en hun omgeving.

In de gemeenten Dantumadiel, Dongeradeel en Kollumerland is een werkgroep Fairtrade actief. Deze werkgroep zet zich in voor eerlijke handel. Zij zoeken met name ondersteuning bij het bedrijfsleven. Als bedrijven zelf Fairtrade artikelen, zoals koffie en thee gebruiken en winkels dit meer verkopen, dan hebben de boeren een grotere kans op een beter leven. Ook hebben de werkgroepen al verschillende activiteiten uitgevoerd om Fairtrade onder de aandacht te brengen, waaronder het Tomke project. Er is een Tomkeboekje ontwikkeld over eerlijke bananen. Deze is onder alle peuterscholen in de gemeenten verspreid. Voor de werkgroep een prachtig begin, maar men wil graag verder met het uitbreiden. Wilt u hieraan ook een bijdrage leveren als bedrijf of als vrijwilliger, dan kunt u contact opnemen met mevr. A. van Hijum, tel.nr. 0519-29 88 88 of ahijum@ddfk.nl

Wie de gemeente Dantumadiel binnenkomt, zal ongetwijfeld op de toegangsborden zijn tegengekomen, dat we in een Fairtrade gemeente wonen, werken en leven. Zoals uit bovenstaande blijkt is dit een uitstekende zaak, zowel voor mens als milieu. Eén van de bedrijven die hiermee uitstekend

bezig is, (en bovendien nog lid van onze Stichting) is Jilderda's Bloemen, een groothandel met bovendien twee bloemenwinkels in de gemeente Dantumadiel: Damwâld en in De Westereen. Jilderda koopt en verkoopt onder andere Fairtrade rozen uit Afrika. Bijzonder bijkomend aspect daarbij is dat Jilderda's Bloemen in 2009 als eerste bloemenhandelaar in Nederland een licentie voor Fairtrade rozen kreeg. 'Onze Fairtrade rozen dragen bij aan de bloei van ons bedrijf,' verklaart Frits Jilderda, die in 2007 samen met andere leden van de coöperatie FloraHolland naar Zimbabwe reisde om te onderzoeken of ze rozen uit Afrika konden importeren.

Eén van de elf bedrijven die werden bezocht, Luxaflor, stak met kop en schouders boven de rest uit: de arbeidsomstandigheden waren er goed en de rozen waren uitstekend van kwaliteit. Luxaflor bleek Fairtrade gecertificeerd, wat betekende dat we wel iets meer voor de rozen moesten betalen. Ondanks de hogere prijs sprak het ons aan om deze rozen aan ons assortiment toe te voegen. Hiermee werden we in 2008 de eerste bloemenhandelaar in Nederland, die een licentie kreeg voor het leveren van Max Havelaar Fairtrade rozen.'

'Uit onderzoek blijkt dat deze rozen het milieu minder belasten dan rozen uit ons eigen land. Wil je namelijk in Nederland rozen kweken, dan moet je daar de kassen voor verwarmen en verlichten, terwijl ze in Afrika zonder verwarming of extra verlichting groeien. Daarbij hebben de rozen in Afrika dikkere knoppen en blijven ze langer mooi in de vaas. Klanten kiezen ons mede, omdat we Fairtrade rozen hebben en zo dragen ze dus bij aan de bloei van ons bedrijf.'



Agrarische dienstverlening en veel meer bij Rosier

DAMWÂLD – Onopvallend gevestigd in de mooie nieuwbouwwijk aan de **Schwartzenbergstrjitte 8 in Damwâld**, is sinds 2013 **Rosier Agrodienst** gevestigd. De jonge ondernemer **Johannes Rosier** heeft in vijf jaar tijd een uitstekende naam opgebouwd, hoewel de naam van het bedrijf bij lange na niet meer de lading dekt. **Johannes Rosier** heeft zijn werkzaamheden en gebied, mede dankzij een eigen minikraan, enorm vergroot en is nu ook regelmatig in tuinen aanwezig met grondverzetwerken, hetgeen ook voor loods en woningen geldt. Daarnaast heeft hij de verhuur van diverse feestartikelen.

'Och eigenlijk is het zo, dat je het al een aantal jaren in je achterhoofd hebt, om je aan te sluiten bij de Stichting Ondernemers Dantumadeel. Vaak heb je even een duwtje in de rug nodig, om sommige stappen daadwerkelijk te nemen. Bert de Boer gaf dat laatste zetje. Een sterke ondernemersvereniging in de eigen regio vind ik erg belangrijk. Ik denk niet dat netwerken direct mijn eerste prioriteit is. Wel vind ik dat ik nog wat kan opsteken van andere ondernemers. Als je samen ergens over kunt praten, wordt vaak veel duidelijk en ik kan wellicht baat hebben bij ervaringen van anderen. Bovendien leer je zo beter wat er in je regio leeft en wat andere ondernemers doen. Je kunt elkaar versterken, vooral wat mijn branche betreft. Als ik weet wat voor mogelijkheden er zijn, kan ik wellicht anderen betrekken bij mijn opdrachten en word ik zelf daardoor ook breder,' aldus Johannes Rosier, die samen met zijn vriendin bouwt aan de toekomst.

Ondanks zijn jonge leeftijd beschikt Johannes Rosier inmiddels over meer dan tien jaar ervaring in de agrarische sector, vandaar ook dat hij begin 2013 van start ging als zelfstandige. In de loop van slechts vijf jaar zag hij zijn werkzaamheden veranderen. Uiteraard richt hij zich nog steeds op alle voorkomende werkzaamheden in en rond de agrarische sector, maar ook de particuliere klanten nemen een enorme vlucht. Debet hieraan was de aanschaf van een eigen minikraan, waardoor Rosier in staat is om vrijwel iedereen van dienst te kunnen zijn, ook wat betreft onderhoud of



grondige vernieuwingen van de tuin. Zijn diensten bestaan uit loonwerkzaamheden, agrarisch medewerker, klein grondverzet/minikraan verhuur, tuinaanleg/groenonderhoud, grond/weg/waterbouw, levering van bestratingsmateriaal en voor alle voorkomende klussen, waarbij mensen handen te kort komen. Zo komt het ook regelmatig voor dat ik gevraagd word om de grond uit te graven bij nieuwbouw,' aldus Johannes Rosier, een buitenmens in hart en nieren, die weinig tijd doorbrengt achter de computer. Gelukkig met veel ondersteuning van zijn vriendin, naast haar werkzaamheden als obstetrie verpleegkundige in Nij Smellinghe.

'Sinds april 2016 ben ik ook begonnen met de verhuur van diverse feestartikelen. Het begon met

een partytent, statafels en een koelkast. Aangezien de vraag steeds groter wordt, is ons aanbod inmiddels aanzienlijk gegroeid. Zo beschikken we over diverse maten partytenten, mobiele biertap, glasdeurkoelkasten, statafels, terrasverwarmers, barbecues en opblaasfiguren van Abraham/Sarah en een baby. Onze intentie is om zo goed mogelijk aan de vraag en de wensen van de klant te voldoen. Service en kwaliteit staan bij ons voorop. Bezorging en opbouwen van de feestartikelen is bovendien in overleg altijd mogelijk.'

Naast zijn werk en mooie relatie, heeft Johannes Rosier nog een enorme passie: de brandweer. 'De brandweer kost veel tijd, maar is ook enorm boeiend. Ik wil het goed doen en ben leergierig, dus volg ik momenteel een opleiding tot bevelvoerder. maar ik vind het prachtig, waardevol en belangrijk dat ik iets kan betekenen voor iemand die in de problemen zit. Het is bovendien enorm leerzaam en wat een mooie bijkomstigheid is, we worden enorm gewaardeerd en ik heb er bedrijfsmatig ook veel aan. Het heeft mij geleerd alert te zijn en te blijven tijdens het uitvoeren van mijn werkzaamheden.'

Rosier Agrodienst
Schwartzenbergstrjitte 8
9104 HK Damwâld
Tel. 06 10352299
Info@rosier-agrodienst.nl
www.rosier-agrodienst.nl
www.rosier-verhuur.nl



Specialist in duurzame energie

- elektro
- verwarming
- zonnepanelen
- sanitair
- airco
- NEN-keuringen

Bosgraaf installaties

Conradi-Veenlandstraat 88 - 9104 BN Damwoude
Tel. (0511) 42 12 19 - www.bosgraafinstallaties.nl



De notaris voor ondernemend Friesland!

Ga voor meer informatie naar
www.notariskantoorbeks.nl

Personeel nodig?

Abiant brengt al vele jaren ondernemers en werkzoekenden bij elkaar!

Abiant Uitzendgroep kent alle uitzendmedewerkers persoonlijk, heeft kennis van de markt en kan daarom de juiste match maken voor u. Wij zijn o.a. actief in de sectoren:

agro-groen | grond-, weg- en waterbouw | transport |
productie | bouw | techniek

Veenwouden Haadstrjitte 32a, 9269 TA t 0511 72 60 00

Abiant. Dat komt goed. www.abiant.nl



Daniël Keizer van Eijgen Finance Drachten

FEANWALDEN – Onder de vlag van franchiseorganisatie Eijgen Finance adviseert Daniël Keizer uit Feanwâlden bedrijven in het MKB en agrarische sector bij financieringsvraagstukken. Hierbij maakt hij gebruik van zijn jarenlange ervaring in het bankwezen en de mogelijkheden die Eijgen Finance hem biedt. Daniël Keizer, een zowel actieve als passieve sporter, is een van onze nieuwe leden.



Daniël Keizer is vanaf 3 februari 2017 aangesloten bij franchiseorganisatie Eijgen Finance. 'Een zeer bewuste keuze om aan te sluiten bij deze jonge en groeiende organisatie. Ik heb zelf veel kennis maar door de aansluiting bij Eijgen Finance kan ik nog meer betekenen voor de klant en heb ik alle expertise in mijn achterban. Dat geeft mij vertrouwen wat ik wil overbrengen op mijn klanten. Ik richt mij, als enthousiast en ervaren adviseur, op het MKB en de agrarische sector in de regio Drachten, Tytsjerksteradiel, Dantumadiel en Dongeradeel.'

'Ik ben door Griet Dantuma, Vergeet-Mij-Nietje Feanwâlden, benaderd met de vraag of de ondernemersvereniging van Feanwalden, de HAB niet iets voor mij was. Door een gezamenlijke bijeenkomst waar ook de Stichting Ondernemers Dantumadeel vertegenwoordigd was, heb ik kennis gemaakt met deze vereniging. Omdat ik een startende ondernemer ben die zich ook graag in deze regio wil laten zien heb ik eerst twee bijeenkomsten bijgewoond. De bijeenkomsten vond ik op meerdere fronten interessant en sterkt mij in het idee dat de SOD een vereniging is die goed bij mij past. De binding is daarbij belangrijk en als ondernemer is het altijd goed om te weten wat er speelt en leeft in de regio. Als ondernemer kun je hierop inspelen en daarnaast vind ik de SOD persoonlijk een verbreding van mijn netwerk. Dat is natuurlijk prachtig, we kunnen elkaar stimuleren, elkaar van dienst zijn, maar zeker van elkaar leren' aldus Keizer.

Daniël Keizer heeft inmiddels een jarenlange ervaring in het geven van advies en begeleiding op het gebied van bedrijfsfinancieringen, bedrijfs-overname en bedrijfsvoering. Door het zakelijk netwerk waar hij deel van uitmaakt, is Daniël een gedegen gesprekspartner tussen de ondernemers en de geldverstrekende partijen. Hij is in staat om de ondernemers goed te begeleiden bij het verkrijgen van een financiering. 'Door een grote verscheidenheid in financieringsvormen kan ik mijn klanten het beste bieden. Eijgen Finance Drachten onderzoekt de haalbaarheid en maakt voor hen een gedegen bedrijfsplan waar na ik ervoor zorg dat de financiering geregeld kan worden. Ik heb veel kennis van wet- en regelgeving en denk mee met de klanten. Het begint met een goed, eerlijk en open gesprek wat de basis is om met elkaar zaken te kunnen doen. Ik zorg er ook voor dat er eventueel financiers komen, dankzij mijn uitgebreide netwerk. Ik merk zeker dat er een behoefte is aan een andere benadering van financieringen. We merken bij Eijgen Finance dat alternatieve financieringsbronnen sterk in



opkomst zijn. Naast de gangbare bankfinancieringen werken wij met onder andere (private) investeerders, investeringsfondsen, crowdfunding, leaseconstructies en combinaties hiervan. Wij doen zaken met zo'n ruim veertig partijen die allemaal hun eigen kenmerken en specialisme hebben.'

Daniël Keizer is een echte sportliefhebber. De liefde en passie voor korfbal, met name KV Veenwouden is er met de paplepel ingegoten. Nog steeds is hij actief betrokken bij de korfbalvereniging in zijn woonplaats Feanwâlden, waar hij geboren en getogen is. Naast het feit dat hij trainer/coach van de hoofdmacht is, speelt hij zelf ook nog mee in het tweede.

SC Heerenveen heeft in hem een vaste supporter tijdens de thuiswedstrijden. 'Ik volg de sport op velerlei terreinen' besluit Keizer.

Eijgen Finance Drachten
Nijewei 12
9269 TN Feanwâlden
Tel. 06 -134 88 392
daniel.keizer@eijgenfinance.nl



Sterke regio voor Autoland van den Brug ook belangrijk

DRACHTEN - 'Ik werk met het mooiste merk dat er is in het topsegment,' verklaart Theo Bosgra uit Damwâld, in het dagelijks leven werkzaam als verkoopadviseur bij het gerenommeerde familiebedrijf Autoland van den Brug in Drachten. Bosgra doelt daarmee op Audi, want het bedrijf met diverse vestigingen in de provincie Fryslân, is gevestigd in Drachten, Heerenveen, Sneek, Buitenpost en Franeker, de leasemaatschappij Friesland Lease in Drachten en Van den Brug Schadeservice in Drachten en Heerenveen. Autoland van den Brug is één van onze nieuwe leden.



Voor Theo Bosgra telt eigenlijk de eeuwenoude slogan "goede wijn heeft geen krans", als zijn voorliefde voor Audi ter sprake komt. Een merk dat staat voor kwaliteit, maar om alleen bij Audi te blijven, doet de gedreven verkoper Bosgra Autoland van den Brug veel te kort. Maar eerst terug naar de motivatie van de Damwâldster om zich aan te sluiten bij de Stichting Ondernemers Dantumadeel (SOD). Bosgra: 'Allereerst is er wellicht toch sprake van een commercieel aspect. Wij willen graag onze regio versterken en ik denk dat er een wederzijds belang is. Als autobedrijf, bijna centraal gevestigd in Fryslân, kunnen we ons natuurlijk bij veel partijen aansluiten. De SOD is echter een zeer bewuste keuze. Wij zijn van mening dat hier in de gemeente Dantumadiel veel mooie dingen gebeuren. Er is een levendige ondernemersvereniging. Persoonlijk ben ik van mening dat er nog meer progressie in zit. Ik hoop

dat we met onze bijdrage mee kunnen werken aan een sterkere vereniging, maar ook aan een sterkere regio. Daar hecht ik waarde aan en bovendien zitten onze vestigingen in Drachten en ook Buitenpost op een kwartiertje afstand, mede dankzij de Centrale As.' Tijdens de S.O.D.-bijeenkomsten zal de man van de Audi-vestiging in Drachten het regionale gezicht zijn van een bedrijf, dat staat voor kwaliteit voor ondernemers en particulieren.

Autoland van den Brug kent een rijke geschiedenis. Het familiebedrijf is samen met Friesland Lease en Van den Brug Schadeservice onderdeel van de Van den Brug Groep. Het bedrijf telt zo'n 200 medewerkers. De kernactiviteiten van de autobedrijven zijn de verkoop van nieuwe auto's, occasions, het uitvoeren van onderhoud en reparaties en de levering van 100% merk originele onderdelen en accessoires. Autoland van den Brug is officieel merkdealer voor Audi, Volkswagen, SEAT, ŠKODA en VW Bedrijfswagens. Het familiebedrijf werd in 1923 in het Friese Ureterp opgericht. 'Gedreven door rijplezier werden we Volkswagen-dealer van het eerste uur. Het dealership van Volkswagen (Bedrijfswagens), Audi, SEAT, ŠKODA volgde met de jaren. Onze passie voor de automobiel is besmettelijk gebleken, want bijna een eeuw later vindt u vestigingen van Autoland van den Brug door de hele provincie: Drachten, Heerenveen, Sneek, Franeker en Buitenpost,' verklaart Bosgra desgewenst.

Theo Bosgra is een veelzijdig man. Behalve (race) fietsen en voetballen beschikt hij over diverse in-



teresses, waarbij de mens vaak centraal staat. Wat houdt een mens bezig? Wat is de achtergrond? Het gaat Theo Bosgra vooral om het innerlijk van de mensen, de sociale aspecten en binding, factoren die ook belangrijk zijn in de autobranche, maar ook factoren die gewoon in hem zitten. 'Vakantie vieren,' noemt Bosgra ook als hobby en dan vooral met zijn vrouw Wieke Haakma en de twee zoons: Thomas en Lucas. Voeg daarbij de passie voor geschiedenis en vooral de lokale historie wat betreft de oorlogsjaren en het plaatje is vrijwel compleet. Theo Bosgra is een man met passie, die zoekt naar de mens achter de mens. Betrokken met de regio, maar ook zeer nauw betrokken bij Autoland van den Brug. Vlak voor het ter perse gaan van dit nummer kregen we bijgaande aanvulling van Bosgraaf: 'Ik zit niet meer bij Audi maar ga voor van den Brug op pad. Partner in mobiliteit, dwz bij zakelijke relaties langs om mee te denken en dit ga ik samen met een collega (Erik Arends) voor alle merken doen, Seat, Škoda, VW, Audi en bedrijfswagens.'

Autoland van den Brug (Theo Bosgra)
De Lange West 98
9201 CH Drachten
Tel. (0512) 514 040
www.vandenbrug.nl
t.bosgra@vandenbrug.nl



De elf van Wyger Smits

1. Is er een leven naast uw werk?

Uiteraard. Partner en gezin. Daarna komen muziek, zeilen en vrijwilligerswerk o.a. bij St. de Kruisweg, Amnesty International, Lionsclub NO Fryslân Dokkum, waar ik het afgelopen seizoen president was.

2. Wat betekent uw werk voor u?

Plezier en voldoening. Af en toe ook wat stress. Gelukkig is er momenteel bij veel klanten besef dat de economie flink is aangetrokken, en heeft men begrip als men even geduld moet hebben.

3. Waar heeft u een hekel aan?

Onrecht, afgunst en mensen die onverantwoordelijk en respectloos met
a. gemeenschapsgeld omgaan
b. de leefomgeving van mens en dier omgaan

4. Waar kunt u van genieten?

Van heel veel (kleine) dingen: gezin, werk, hobby's, natuur, voorjaar, muziek... Van lekker eten in Italië.

5. Welk boek heeft u het laatst gelezen?

Het Pauperparadijs van Suzanna Jansen. Een diepgaand en uitermate boeiend onderzoek naar haar familiegeschiedenis. Over diepe armoede en hoe daarmee is omgegaan door de Nederlandse overheid door de eeuwen heen.

6. Voor welk programma gaat de tv aan en wanneer uit?

Documentaires en programma's als Nieuws uur, Tegenlicht en soms een film. Uit bij alle verdere onzin TV.

7. Wat is uw levensmotto?

Tel uw zegeningen.

8. Wat betekent de Stichting Ondernemers Dantumadeel voor u?

Actieve club voor en door ondernemers. Met interessante en gezellige bijeenkomsten. De kunst is iedere keer weer om tijd vrij te maken.

9. Wat is uw grootste wens?

Wapens en geweld de wereld uit...

10. Wie zou u in onze volgende editie graag willen zien en welke vraag zou u hem/haar willen stellen?

Op deze vraag noemde Cor Bosgraaf in de vorige editie uw naam. De vraag van hem was: Ik heb een vraag aan Wyger Smits: Tegenwoordig worden er veel kunststoffen toegepast; heeft hout nog toekomst? En kun je iets vertellen over jullie milieuvriendelijke manieren van houtverduurzaming en wat zijn hierin de nieuwste ontwikkelingen?

Bedankt voor deze interessante vraag Cor. Hierbij mijn antwoord: Deze ontwikkelingen zijn al ruim 20 jaar gaande. Wij zijn een totaalonderhouds bedrijf. Wij ontzorgen onze relaties met schilderwerk, stukadoorwerk, bouwkundig en technisch onderhoud. Meerjarig Onderhoud met 12 jaar garantie. Dat geeft vertrouwen en zekerheid, met vooraf inzicht in te verwachten onderhoud en bijbehorende kosten. Hierbij sturen we op het resultaat. Dus na 6 of 12 jaar perfect onderhoud en strak in de lak! Onderhoudsverantwoordelijken biedt dit duurzame garantie i.p.v. eenmalig werk, waarbij je na vijf jaar weer voor dezelfde problemen staat. Binnenwerk aan wanden plafonds en deuren wordt door ons zoveel mogelijk gespoten. Zeer efficiënt, snel, duurzaam en kostenbesparend. Versleten hang en sluitwerk wordt vervangen. Kunststoffen worden gereinigd, zo nodig vervangen, en in gevallen van al wat oudere kozijnen of platen: Ook met perfect hechtende

coatings van een nieuwe eigentijdse kleur voorzien. Bij Wagenborg Passagiersdiensten worden jaar de kunststof boeibeplating eens per 10 jaar door ons geschilderd met een twee componenten verfproduct. We leiden jaarlijks jong talent op. Een opleiding duurt met alle ins en outs zo'n 6 jaar. Er is nog een enorm potentieel aan (onderhouds) werk in de schilders- en onderhoudsbranche. Samen met onze medewerkers bieden we een surplus aan betrokkenheid en kennis. FarvoColor BV levert alle mogelijke duurzame afwerkings- en onderhoudsoplossingen aan bedrijven. Uula (Fi) lijnolieproducten met een levensduur van 6-8 jaar, dekkend in 1 laag(!). Auro (D) levert alle verfproducten oplosmiddelvrij, duurzaam en sterk en na de gebruiksfase composteerbaar, geen chemisch afval! De nieuwste ontwikkelingen zijn verfproducten van lijn- en zonnebloemolie, oplosmiddelvrij, en overschilderbaar na 4 uren! 100% damp-open Tierrafino leemproducten en kalk stuuk producten van Unilit, decoratief marmer en betonlook stuukwerk in badkamers enz.

11. Wie zou u graag in onze volgende editie willen zien en welke vraag wilt u hem/haar stellen?

Apotheek de Dorpsacker, de heer G.J. Rozendal of mevrouw M. Rozendal-Pouw te de Westereen.

Hoe kijken zij aan tegen het alsnog duurder worden van medicijnen waarbij de grote farmaceuten de macht hebben en patiënten met schaars voorkomende ziektes de dupe worden? En of het systeem met de patenten niet op de schop moet.



Kennis is macht

Er bestaat geen handboek (met garantie) voor succesvol ondernemen. U heeft niet alles zelf in de hand en dat weet u maar al te goed. Er zijn allerlei interne en externe omstandigheden die invloed uitoefenen op uw onderneming. Soms voorspelbaar, meestal niet. De wijze en snelheid waarop u in staat bent om te reageren op wijzigende omstandigheden zijn belangrijke succesfactoren. Kennis over de eigen bedrijfsvoering, de markt en concurrentie zijn daarbij bepalende randvoorwaarden.

Kennis vergaren en onderhouden kost tijd en geld en is vaak een "middenmotor" op de prioriteitenlijst. De vraag: "Wat levert het op?" is niet eenvoudig te beantwoorden. Dat wordt pas duidelijk als u zich meer verdiept in de sterktes, zwaktes, kansen en bedreigingen van uw onderneming. Een praktijkvoorbeeld. Een onderneming levert kwaliteitsproducten en heeft een goede positie in de markt. Door bezuinigingen en druk op de resultaten is de prijs belangrijker geworden dan kwaliteit. De omzet en marges staan onder druk. Er ontstaat een verliessituatie na vele jaren winst te hebben

gemaakt. Er is een directe noodzaak om de markt op een andere wijze te benaderen. Maar hoe?

Wij zijn betrokken bij een verbetertraject, met als doel het rendement zo snel mogelijk op een winstgevend niveau te brengen. Een dergelijk traject start met een zorgvuldige analyse van de bedrijfsvoering. De uitkomsten zijn deels bevestigend, deels verrassend. Conclusie: "Dit hadden wij veel eerder moeten doen!"

Onze overtuiging is dat investeren in goede informatievoorziening altijd rendement oplevert. Maar het werkt alleen als de ondernemer het nut daar van inziet en de informatie ook gebruikt. Wilt u uw mogelijkheden en onze overtuiging toetsen? Accon avm heeft een Bedrijfsscan ontwikkeld die u helpt inzicht te verkrijgen in de risico's en verbeterpunten van uw onderneming. Het zal u (w focus op rendement) goed doen!

Accon AVM, Dokkum

Growing a better world together

Je ziet het steeds vaker in het straatbeeld, hele (nieuwbouw) huizenblokken met zonnepanelen. Op bijeenkomsten, vergaderingen en zelfs op verjaardagen gaat het tegenwoordig vaak over het duurzaam van de eigen woning met bijvoorbeeld zonnepanelen, extra muur-, raam- of dakisolatie of de aanschaf van een warmtepomp. Kortom, energiezuinig wonen is actueel. Rabobank participeert samen met het Regionaal Energieloket en 65 gemeenten in GreenHome. Greenhome brengt huiseigenaren en vakspecialisten bij elkaar, door het aanbieden van een onafhankelijke platform. Voor een bedrijf met werkzaamheden in de particuliere woningbouw is het interessant om deel te nemen aan dit platform van GreenHome. Voor een ondernemer is marketing en acquisitie vaak een tijdrovende bezigheid. Via het platform wordt een extra verkoopkanaal geboden aan installateurs die zich aanmelden. Met een gratis profielpagina is het bedrijf heel eenvoudig te vinden in de werkregio.

Rabobank adviseert haar klanten bij een woningaankoop of bouwplannen, om de energiescan van GreenHome te doen. Dat is zeker de moeite waard als er plannen zijn voor de aankoop of bouw van een woning. De investering die gedaan wordt betaalt zich op korte termijn maandelijks terug in meer wooncomfort en een lagere energierekening. Naast de bijdrage aan een beter milieu krijgt de woning een hoger energielabel wat op de lange termijn gunstig kan zijn bij een eventuele verkoop.

Bent u als ondernemer werkzaam in de particuliere woningbouw? Neem dan eens een kijkje op Greenhome.nl. Mogelijk is het voor u ook interessant om aan te sluiten bij GreenHome en Regionaal Energieloket. Samen maken we duurzaam wonen de standaard!

Baukje de Vries
Directeur Bedrijven, Rabobank Noordoost Friesland

1 op 3 starters geld ouders nodig bij aankoop huis

Sinds de woningmarkt weer op volle toeren draait en de prijzen hoger worden, krijgen starters het lastiger om een woning te kopen. Per 1 januari 2018 zijn de hypotheeknormen aangescherpt en kan nog maar 100 % van de woningwaarde worden geleend.

De kosten koper (overdrachtsbelasting, hypotheekadvieskosten, kosten nationale hypotheekgarantie, notaris- en kadasterkosten etc) moeten uit eigen zak worden betaald. Eén op de drie starters klopt bij zijn of haar ouders aan voor een financieel steuntje in de rug bij een aankoop.

Ouders kunnen bijspringen in de vorm van een lening, maar dat gaat alleen als het inkomen van de kinderen hoog genoeg is om de hypotheek van de bank en de lening van de ouders volgens de geldende hypotheeknormen te kunnen dragen. Daarbij is het ook nog

eens zo dat de lening in dertig jaar geheel moet zijn afgelost wil de hypotheekrente fiscaal aftrekbaar zijn. Ook kunnen de ouders geld schenken aan een kind om een woning te kopen. De vrijstelling bedraagt maximaal € 100.000,-. Het kind krijgt voor dit bedrag nooit meer renteaftrek.

De regeling schenking eigen woning is complex. De notaris is de specialist bij uitstek waar het gaat om juridische en fiscale aspecten rond aankoop woning, hypotheek en schenking. Zijn er plannen voor aankoop van een woning met hulp van ouders neem dan vooraf contact met ons op voor het maken van een afspraak voor een adviesgesprek. Zo worden onaangename surprises achteraf voorkomen.

Notaris Beks, Feanwâlden

Burgemeester opende vernieuwd pand Abiant

FEANWÂLDEN – In een tijd dat grote uitzendbureaus bezig zijn hun aantal vestigingen te beperken, kiest Abiant duidelijk een andere koers. Door vestigingen in de regio kan Abiant snel inspelen op de behoefte en de vraag uit de regio. Regionale ondernemers weten Abiant dan ook te vinden. Abiant in Feanwâlden groeide uit haar vestje en na een grondige renovatie en uitbreiding werd het vernieuwde Abiant kantoor aan de Haadstrjitte 32a op woensdag 19 september heropend, door burgemeester Agricola van de gemeente Dantumadiel.



Grote uitzendbureaus zijn de laatste jaren bezig om het aantal vestigingen fors terug te brengen. Uitzendorganisatie Abiant is daarop een uitzondering. Abiant is een van de snelst groeiende uitzendorganisaties van Noord-Nederland en opende ruim 3 jaar geleden een nieuwe vestiging in Feanwâlden. Ook al snel daarna sloot Abiant zich aan bij onze vereniging. Door de vele enthousiaste uitzendmedewerkers en opdrachtgevers die Abiant in Feanwâlden wisten te vinden werd het kantoor al snel te klein. Onlangs werd het Abiant kantoor aan de Haadstrjitte in het centrum van Feanwâlden dan ook compleet vernieuwd en behoorlijk uitgebreid. "Als je binnenkomt dan valt meteen de open en gemoedelijke sfeer van het kantoor op. We willen dat werkzoekenden uit de omgeving zich dan ook direct welkom voelen als we ze helpen bij het zoeken van een nieuwe baan", aldus vestigingsleider Gerhard Noordhof.

Taxi NOF landelijke primeur met AED's in taxi's

De eerste 6 minuten zijn van levensbelang bij een reanimatie. Dagelijks krijgen 300 Nederlanders een hartstilstand buiten het ziekenhuis. Bij gelijk starten met reanimatie is overlevingskans gemiddeld 23%, bij snelle AED inzet met een schokbaar beginritme gemiddeld 44% (Bron: Hartstichting).

Het idee is uitgewerkt en eindelijk is het een feit! "Dit is echt baanbrekend in de taxiwereld", aldus Jessica van der Heiden (directeur van Taxi NOF): "Ik ben er echt onwijs trots op dat we AED's hebben kunnen realiseren in de taxi's. Nog trotser ben ik op onze chauffeurs die hier ook achter staan en zich aan willen melden bij het burgerhulpverlenersnetwerk!" Taxi NOF uit Kollumerzwaag levert per dag 13 voertuigen (taxi's en rolstoelbussen) t.b.v. het WMO vervoer voor de gemeenten Tytsjerksteradiel, Achtkarspelen, Kollumerland ca, Dantumadiel, Dongeradiel en Ferwerderadiel. Sinds een aantal jaren geeft Jessica van der Heiden, directeur van Taxi NOF, reanimatietrainingen (BLS/AED: Basic Life Support/Automatisch Externe Defibrillator) als instructeur voor de Nederlandse Reanimatieraad. Jessica is een groot voorstander van de AED's omdat ze uit ervaring heeft gezien dat een reanimatie met het gebruiken van een AED er daadwerkelijk toe doet! Na de succesvolle reanimatie heeft Jessica besloten om een forse investering te doen en de taxi's van Taxi NOF welke rijden in de regio Noord Oost Fryslân te voorzien van een AED.

Alvorens ieder voertuig uit te rusten zijn alle betrokken chauffeurs door Jessica opgeleid en beschikken zij nu allemaal over een certificaat voor de (NRR) Nederlandse Reanimatie Raad en kunnen zij ingezet worden als burgerhulpverleners bij HartslagNu.nl.



Tevens is gekozen voor een duurdere AED: de Lifepack CR2 defibrillator. De CR2 is de enige AED die borstcompressies tijdens ECCritmeanalyse toestaat, waardoor pauzeren tussen reanimatie en defibrillatie wordt beperkt. "Het voelt fantastisch wanneer je iemand hebt kunnen redden, maar in veel gevallen lukt dit ook niet. Daar ben ik mij absoluut van bewust, maar hoe eerder er gehandeld kan worden, hoe beter de kansen," aldus Jessica van der Heiden. "Wanneer een reanimatie wel of niet lukt, in beide gevallen heeft dit enorm veel impact op de hulpverlener. Daarom heb ik twee jaar geleden een cursus gevolgd en ik ben gecertificeerd om nazorg te verlenen omdat dit een heel belangrijk aspect is wat veelal vergeten wordt".

www.sod-dantumadeel.nl

Binnenkort staat onze nieuwe website van SOD online. Er zijn nieuwe foto's geplaatst, we hebben de tekst aangepast en we hebben een volledige nieuwe lay-out. Binnenkort staat de nieuwe website van SOD Dantumadeel online. WakkerMedia is een van de vele bedrijven die lid is van onze vereniging. Met hun nieuwe concept "In 1 dag Wakker" hebben wij een cursus gevolgd, onder leiding van Douwe Hoogveen en Ynette Mulder. Zij hebben ervoor gezorgd dat wij binnen 1 dag een nieuwe website hebben, die wij nu aan het aanvullen zijn. De bestuursleden van onze vereniging zorgen daarbij voor de invulling wat betreft foto's en tekst.



Accénto Keukens in Damwâld

Het afgelopen jaar heeft Tjerk Dijkstra naast zijn makelaardij een keukenshowroom geopend in het voormalige pand van de HUBO aan de Doniawei in Dawâld. "Toen ik een kleine 25 jaar geleden begon met mijn makelaardij was ik werkzaam als keuken- en sanitairadviseur. Een vak wat ik altijd met veel plezier heb gedaan" aldus Tjerk Dijkstra. "Toen de Hubo in Damwâld haar deuren sloot door het overlijden van de eigenaar kwam een pand vrij waar een combinatie van makelaardij en keukens kon worden gerealiseerd. Een combinatie die ik al heel lang in gedachten had. Veel makelaars doen naast de makelaardij in hypotheek en verzekeringen omdat dit rond de verkoop van een woning vrijwel altijd aan de orde is. Wij zien dit, zij het misschien in wat mindere mate, ook met keukens. Met de ruime ervaring in keukens denken wij een meerwaarde te kunnen bieden aan onze klanten." De keukens van Accénto worden geplaatst door onze eigen montagedienst. Wij gaan daarnaast veel verder dan alleen de montage van een keuken. Moeten er bouwkundige aanpassingen worden gedaan worden of zelfs een uitbouw aan woning worden gerealiseerd om de keuken van je dromen te kunnen realiseren? Ook dat is bij Accénto Keukens geen probleem!



Kerstpakketten bij Fryskekadoos

De webshop www.Fryskekadoos.nl is een site met meer dan 2.000 Friese producten. Naast de afzonderlijke producten verkopen wij steeds meer pakketten. Dit kan een klein pakket zijn zoals een relatiegeschenk, maar ook een compleet kerstpakket voorzien van een grote variatie Friese cadeaus en streekproducten. Uniek zijn de Bonifatiusbitter uit Dokkum, de Biertjes van alleen Friese Brouwers, de Wartenster kaas en de Fruitwijnen van Frytsjam. Op de site staan een groot aantal afbeeldingen van geselecteerde pakketten, die u via internet kunt bestellen. Maar natuurlijk kunnen wij ook een geheel eigen pakket samenstellen naar uw wensen. Maak een afspraak en laat u verrassen over de vele mogelijkheden.

Fryske kadoos, Foarstrjitte 69, De Westerein, tel. 0511-447300



Handelsonderneming Schaafsma - Wâlterswâld

Uitgebreide mogelijkheden in eiken voor meubels en tafelbladen bij Handelsonderneming Schaafsma in Wâlterswâld. Eikenhout voor meubels maken in veel maten en kwaliteiten op voorraad! Het eiken is te leveren in verschillende varianten: driezijdig foutvrij: in de zichtzijde zijn geen noesten zichtbaar. Licht rustiek: heeft kleine noesten in de zichtzijde wat het eiken levendig maakt. Rustiek eiken: heeft noesten van maximaal 2 à 3 cm in de zichtzijde. Dit geeft een mooie tekening in het blad voor een natuurlijke uitstraling. Eiken cabinet: is eiken wat grotere noesten in de zichtzijde heeft. Deze noesten zijn meestal niet gesloten. Dit geeft het eikenblad een robuuste en levendige uitstraling. Bewerkingen zoals kalibreren, schaven, verlijmen en schuren kunnen we voor u bewerkstelligen. Ook vele andere houtsoorten als: grenen, meranti, mahonie, walnoten enz. zijn in diverse afmetingen bij Handelsonderneming Schaafsma ruim op voorraad aanwezig. Voor de niet op voorraad houdende meubelmaker geven deze opties vele mogelijkheden. Graag zien we u op de Koailoane in Wâlterswâld om u te overtuigen van de mogelijkheden.



Grond • weg • waterbouw

Milieu techniek
Sloop techniek
Asbest verwijdering

WMR

Blijft verbeteren!

Ervaren vakmensen

Van Aylvawei 40
9105 KT Rinsumageast
Tel: (0511) 42 50 50

WMR.NL

VKV Visser
Konstruktie Veenwouden b.v.

Staalbouw
Trappen
Bordessen

Hek- en Leuningwerk
Metaalbewerking
Machinebouw

Verspaning
Conservering
Dak- en Wandbeplating

Mûnestrijtte 14
9269 TW Feanwâlden
Telefoon: 0511-460 460
Fax: 0511-460 469
Info@staalconstructie.nl
www.staalconstructie.nl

EURO FUNDERINGEN b.v.
Specialist in peelsystemen voor lefzake vismen.

Wettertoerwei 4
9269 WP FEANWÂLDEN
0511-472191
info@eurofunderingen.nl

- Grondonderzoek met mini sondeermachine
- Heien van stalen buispalen (trillingsarm)
- Vervaardigen van schroefinjectiepalen (trillingsvrij)
- Aanbrengen casing draaipalen (trillingsvrij)
- Funderingsherstel

Regiomakelaardij

Weet wat er leeft

Kantoor Dokkum: Keppelstraat 11 - 9101 MT Dokkum - T: 0519 294 598 - www.regiomakelaardij.nl

vastgoedpro



Handelsonderneming
SCHAAFSMA

Kooilaan 12 Wouterswoude
0511 – 42 29 42

**De brug naar al uw
hout- en bouwmaterialen**



*Uw business
gaat verder,*

*ons
commitment
ook*

Een financiële oplossing zo solide als uw plan

U ziet kansen die anderen niet zien. Om te groeien heeft u behoefte aan iemand die denkt in mogelijkheden. Wilt u een financiële oplossing voor uw groeiplannen? Neem dan contact op met één van onze adviseurs.

Rabobank Noordoost Friesland, telefoon (0511) 42 63 40

Een aandeel in elkaar



Rabobank



dv&n

accountants
adviesgroep

Drachten Surhuisterveen Roden De Westereen

DVEN Accountants Adviesgroep bestaat 75 jaar

DVEN Accountants Adviesgroep bestaat 75 jaar. Daarom introduceren we het nieuwe logo van DVEN ter gelegenheid van ons jubileum. Een modern, maar overzichtelijk en herkenbaar logo waarmee we ons beter kunnen positioneren. Op naar de 100 jaar!

DVEN
accountants
adviesgroep

Bezoekadres
A. v/d Meulenstrijtte 12
9271 BL De Westereen

T (0511) 44 38 40
W www.dven.nl
E dwestereen@dven.nl

**BOUWGROEP
DIJKSTRA DRAISMA**

**“Hier vind ik
kwalitatieve
nuchterheid”**

Gaby Broekhuijsen,
directeur van Parc Estate
Recreatie Makelaars over
Strandappartementen
Vliedduin

**“Wij doen er
alles aan om de
beste oplossing
te vinden”**

Bouwgroep Dijkstra Draisma

begrip in de bouw.

Bouwgroep Dijkstra Draisma is een van de grootste bouwbedrijven van Noord-Nederland. Vanuit Bolsward en Dokkum werken onze betrokken medewerkers aan de realisatie van de meest uiteenlopende bouwprojecten. De opgeleverde gebouwen bewijzen dat wij ons vak verstaan – en de tevreden opdrachtgevers en eindgebruikers bevestigen dat. Begrip in de bouw. Dijkstra Draisma heeft het, is het en toont het. **BGDD.NL**

BOLSWARD De Marne 120, 8701 MC Bolsward T (0516) 33 40 00
DOKKUM Bocksmolen 23, 9101 RA Dokkum T (0519) 22 99 99